## エネルギー価格•物価高騰等に伴う事業者の影響調査

## （令和6年2月分）

1 調査時点
令和 6 年 2 月29日

2 調査対象
県内の商工会議所及び商工会の会員の約 $2 \%$ を調査対象として抽出
3 調査方法
各商工会議所及び商工会が調査票の配付又は聴き取りにより実施
※これまで実施してきました「新型コロナウイルス感染症等に伴う事業者の影響調査」（最終調査：令和5年2月末）を，令和5年度から，「エネ ルギー価格•物価高騰等に伴う事業者の影響調査」として，四半期毎（5月末，8月末，11月末及び 2 月末）に実施することとしたものです。

岩手県商工労働観光部経営支援課

## Q1 貴社の業種を教えてください

| 項目 | 回答数 | 割合 |
| :---: | :---: | :---: |
| （1）飲食業 | 71 | 13．8\％ |
| （2）宿泊業 | 36 | 7．0\％ |
| （3）サービス業 | 74 | 14．3\％ |
| （4）小売業 | 93 | 18．0\％ |
| （5）卸売業 | 30 | 5．8\％ |
| （6）製造業 | 70 | 13．6\％ |
| （7）建設業 | 69 | 13．4\％ |
| 8）運輸業 | 29 | 5．6\％ |
| （9）その他 | 44 | 8．5\％ |
| 合計 | 516 | 100．0\％ |




## Q2 エネルギ一価格•物価高騰等による貴社の経営への影響はありますか

1 「（1）影響が継続している」が86．4\％，「3）今後，影響がでる可能性がある」が5．3\％，合計91．7\％が影響ありと回答している。 2 業種別では「 1 ）影響が継続している」が運輸業 $96.4 \%$ ，飲食業 $95.7 \%$ ，宿泊業 $94.4 \%$ ，小売業 $92.3 \%$ と 9 割超となっている。

| 項目 | 回答数 | 割合 |
| :--- | ---: | ---: |
| 1影響が継続している | 440 | $86.4 \%$ |
| 2）影響はあったが収束した | 9 | $1.8 \%$ |
| （3）後，影響がでる可能性がある | 27 | $5.3 \%$ |
| （4）分からない | 16 | $3.1 \%$ |
| 5影響はない | 17 | $3.3 \%$ |
| 合計 | 509 | $100.0 \%$ |



## 【業種別】

| 項目 | 飲食業 | 宿泊業 | サービス業 | 小売業 | 卸売業 | 製造業 | 建設業 | 運輸業 | その他 | 合計 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）影響が継続している | 67 | 34 | 60 | 84 | 25 | 56 | 57 | 27 | 30 | 440 |
| （2）影響はあったが収束した | 0 | 1 | 1 | 1 | 0 | 3 | 1 | 1 | 1 | 9 |
| （3）今後，影響がでる可能性がある | 0 | 1 | 4 | 2 | 2 | 8 | 5 | 0 | 5 | 27 |
| （4）分からない | 3 | 0 | 2 | 3 | 0 | 1 | 3 | 0 | 4 | 16 |
| （5）影響はない | 0 | 0 | 5 | 1 | 3 | 2 | 3 | 0 | 3 | 17 |
| 合計 | 70 | 36 | 72 | 91 | 30 | 70 | 69 | 28 | 43 | 509 |
| －（1）影響が継続している | －（2）影響は | ったが収束 | した | （3）今後，影響 | がでる可能性 | がある | －（4）分から | ない | $\square$（5）影響はな |  |



## 【業種別推移】

## Q2 エネルギー価格－物価高螣等による貴社の経営への影響はありますか

## ■（1）影響が継続している－（2）影響はあったが収束した <br> - （3）今後，影響がでる可能性がある <br> - （4）分からない－（5）影響はない






## Q3 貴社では，令和6年2月の売上原価は，前年の同月と比較して増加していますか

1 「（5）0～20\％増」が $58.0 \%$ と最も多く，「4） $21 ~ 40 \%$ 増」が $13.4 \%$ で， $0 ~ 40 \%$ 増と回答した割合は $71.4 \%$ となっている。
2 「（6）前年同月と比べて変化していない」「77前年同月比減」の合計の割合が前回 $21.0 \%$ から $5.0 ホ ゚ イ ン ト$ 増加しており，一部改善傾向にある。
3 業種別では，飲食業，宿泊業，サービス業，小売業，卸売業，建設業，運輸業において，前回と比べて売上原価の改善傾向が見られる。

| 項目 | 回答数 | 割合 |  |  |  |  |  |
| :--- | ---: | ---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）81～100\％増 | 2 | $0.4 \%$ |  |  |  |  |  |
| （2）61～80\％増 | 1 | $0.2 \%$ |  |  |  |  |  |
| （3）41～60\％増 | 10 | $2.0 \%$ |  |  |  |  |  |
| （4）21～40\％増 | 67 | $13.4 \%$ |  |  |  |  |  |
| （5）0～20\％増 | 290 | $58.0 \%$ |  |  |  |  |  |
| 6前年同月と比べて変化していない | 88 | $17.6 \%$ |  |  |  |  |  |
| 7前年同月比減 | 42 | $8.4 \%$ |  |  |  |  |  |
| 合計 |  |  |  |  |  | 500 | $100.0 \%$ |



## 【業種別】

Q3 貴社では，令和6年2月の売上原価は，前年の同月と比較して堌加していますか

| 項目 | 飲食業 | 宿泊業 | サービス業 | 小売業 | 卸売業 | 製造業 | 建設業 | 運輸業 | その他 | 合計 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）81～100\％増 | 0 | 0 | 1 | 1 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 |
| （2）61～80\％増 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 0 | 1 |
| （3）41～60\％増 | 2 | 1 | 1 | 0 | 0 | 1 | 3 | 1 | 1 | 10 |
| （4）21～40\％増 | 13 | 7 | 8 | 10 | 6 | 8 | 7 | 4 | 4 | 67 |
| （5） $0 \sim 20 \%$ 増 | 42 | 17 | 34 | 64 | 16 | 46 | 40 | 14 | 17 | 290 |
| （6）前年同月と比べて変化していない | 8 | 5 | 23 | 10 | 6 | 10 | 10 | 4 | 12 | 88 |
| （7）前年同月比減 | 4 | 5 | 4 | 7 | 2 | 5 | 8 | 5 | 2 | 42 |
| 合計 | 69 | 35 | 71 | 92 | 30 | 70 | 69 | 28 | 36 | 500 |




## 【業種別推移】

## Q3 貴社では，令和6年2月の売上原価は，前年の同月と比較して増加していますか




| サービス業 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| 5月 8．8\％ | 67．5\％ |  |  |  |  |  |  |  | 3．8\％ |
| 8月 10．3\％ | 66．2\％ |  |  |  |  |  |  | \％ | 5．9\％ |
| 11 月 ${ }^{\text {a }}$ | 59．7\％ |  |  |  |  |  | 23. |  | $6.0 \%$ |
| 2 月 ${ }^{4}$ | 47．9\％ |  |  |  |  |  | 2．4\％ |  | $5.6 \%$ |
| 0\％10\％ | 20\％ | 30\％ | 40\％ | 50\％ | 60\％ | 70\％ | 80\％ | 90\％ | 100\％ |





## Q4 貴社では，必要な価格転嫁をできていますか

1 「（2）あまり転嫁できていない」が $53.1 \%$ 「③ほとんど転嫁できていない」が $19.4 \%$ となっており，前回より 1.0 ポイント増加し， $72.5 \%$ が必要な価格転嫁ができていないと回答している。
2 「②あまり転嫁できていない」「（3）ほとんど転嫁できていない」の割合が高かった業種は，飲食業 $87.0 \%$ ，運輸業 $82.2 \%$ ，建設業 $76.8 \%$ となってお り，サービス業において，「（1）転嫁できている」の割合が前回の $35.3 \%$ から 7.5 ポイント減少しており，価格転嫁が進んでいない傾向にある。 3 一方で，小売業は「1）転嫁できている」が $39.1 \%$ と比較的高い水準を維持し，製造業は前回の $32.0 \%$ から 2.8 ポイント増加し，価格転嫁が進んでい る状況も見られる。

| 項目 | 回答数 | 割合 |
| :--- | ---: | ---: |
| （1）転嫁できている | 138 | $27.5 \%$ |
| （2）あまり転嫁できていない | 266 | $53.1 \%$ |
| （3）ほとんど転嫁できていない | 97 | $19.4 \%$ |
| 合計 | 501 | $100.0 \%$ |




## 【業種別】

Q4 貴社では，必要な価格転嫁をできていますか

| 項目 | 飲食業 | 宿泊業 | サービス業 | 小売業 | 卸売業 | 製造業 | 建設業 | 運輸業 | その他 | 合計 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）転嫁できている | 9 | 10 | 20 | 36 | 13 | 24 | 16 | 5 | 5 | 138 |
| （2）あまり転嫁できていない | 42 | 21 | 34 | 44 | 16 | 36 | 44 | 11 | 18 | 266 |
| （3）ほとんど転嫁できていない | 18 | 4 | 18 | 12 | 0 | 9 | 9 | 12 | 15 | 97 |
| 合計 | 69 | 35 | 72 | 92 | 29 | 69 | 69 | 28 | 38 | 501 |

- （1）転嫁できている
- （2）あまり転嫁できていない
（2）あり転嫁でていない




## 【業種別推移】

## Q4 貴社では，必要な価格転嫁をできていますか

- （1）転嫁できている
- （2）あまり転嫁できていない
- （3）ほとんど転嫁できていない



## Q5 貴社では，債務の過剩感を感じていますか

1 「（1）コロナ前（概ね令和2年1月以前）から過剰感がある」が $24.3 \%$ ，「（2）コロナ後（概ね令和2年2月以降）に過剰となった」が $24.5 \%$ となっており， $48.8 \%$ が現在も債務の過剰感を感じていると回答している。
2 一方，「（2）コロナ後（概ね令和2年2月以降）に過剰となった」が前回 $26.5 \%$ から 2.0 ポイント減少し，改善傾向も見られる。
3 業種別としては，卸売業は「（2）コロナ後（概ね令和2年2月以降）に過剰となった」の割合が前回 $26.7 \%$ から 10.0 ポイント減少し，改善傾向にある。
4 飲食業は「（2）コロナ後（概ね令和2年2月以降）に過剰となった」の割合の合計が前回 $42.6 \%$ から今回 $40.0 \%$ と高止まりしており，コロナ収束後もエ ネルギー・物価高騰等の影響を受け，引き続き債務の過剰感を感じている事業者が多い。

| 項目 | 回答数 | 割合 |
| :---: | ---: | ---: |
| （1）コロナ前（概ね令和2年1月以前）から過剰感がある | 122 | $24.3 \%$ |
| （2）コロナ後（概ね令和2年2月以降）に過剰となった | 123 | $24.5 \%$ |
| （3）コロナ前は過剰感があったが，コロナ後に解消した | 29 | $5.8 \%$ |
| （4）コロナ前もコロナ後も過剰感はない | 229 | $45.5 \%$ |
| 合計 | 503 | $100.0 \%$ |




## 【業種別】

Q5 貴社では，債務の過利感を感じていますか

| 項目 | 飲食業 | 宿泊業 | サービス業 | 小売業 | 卸売業 | 製造業 | 建設業 | 運輸業 | その他 | 合計 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）コロナ前（概ね令和2年1月以前）から過冴感がある | 18 | 10 | 15 | 34 | 6 | 19 | 7 | 8 | 5 | 122 |
| （2）コロナ後（概ね令和2年2月以降に過剩となった | 28 | 10 | 13 | 15 | 5 | 14 | 21 | 9 | 8 | 123 |
| 33コロナ前は過弾感があったが，コロナ後に解消した | 5 | 6 | 5 | 6 | 1 | 1 | 1 | 3 | 1 | 29 |
| （4）コロナ前もコロナ後も過利感はない | 19 | 9 | 39 | 37 | 18 | 36 | 40 | 8 | 23 | 229 |
| 合計 | 70 | 35 | 72 | 92 | 30 | 70 | 69 | 28 | 37 | 503 |

ロ（1）コロナ前（概ね令和2年1月以前）から過剰感がある
－（2）コロナ後（概ね令和2年2月以降）に過剰となった
■（3）コロナ前は過剰感があったが，コロナ後に解消した－（4）コロナ前もコロナ後も過剰感はない


## 【業種別推移】

## Q5 貴社では，㥽務の過剩感を感じていますか

- （1）コロナ前（概ね令和2年1月以前）から過剰感がある
- （2）コロナ後（概ね令和 2 年 2 月以降）に過剰となった

3 コロナ前は過剰感があったが，コロナ後に解消した
ロ（4）コロナ前もコロナ後も過剰感はない


## Q6 貴社では，令和6年2月の売上が，コロナ前の同月と比較してどう変化しましたか

1 「（5）0～20\％減」が $44.6 \%$ と最も多く，「4）21～40\％減」が17．6\％となっている。0～40\％減少していると回答した割合は62．2\％となっており，影響が続い ている状況にある。
2 一方，「6（コロナ前同月と比べて変化していない」が $21.0 \%$ ，「 7 ココナ前同月比増」が $12.0 \%$ と，コロナ前同月と比較して売上は減少していないと回答 した事業者は $33.0 \%$ であり，事業者間で差が生じている状況にある。
3 業種別では，宿泊業，飲食業，建設業は売上減の割合が増加し，状況の悪化が見られる。
4 なお，サービス業，小売業，卸売業は，「コロナ前同月増」が増加していることから，若干の改善傾向が見られる。

| 項目 | 回答数 | 割合 |
| :---: | :---: | :---: |
| （1）81～100\％減 | 2 | 0．4\％ |
| （2）61～80\％減 | 4 | 0．8\％ |
| （3）41～60\％減 | 18 | 3．6\％ |
| （4）21～40\％減 | 88 | 17．6\％ |
| （5） $0 \sim 20 \%$ 減 | 223 | 44．6\％ |
| （6）コロナ前同月と比べて変化していない | 105 | 21．0\％ |
| （7）コロナ前同月比増 | 60 | 12．0\％ |
| 合計 | 500 | 100．0\％ |




## 【業種別】

Q6 貴社では，令和6年2月の売上が，コロナ前の同月と比較してどう変化しましたか

| 項目 | 飲食業 | 宿泊業 | サービス業 | 小売業 | 卸売業 | 製造業 | 建設業 | 運輸業 | その他 | 合計 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）81～100\％減 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 | 0 | 1 | 0 | 2 |
| （2）61～80\％減 | 0 | 0 | 2 | 0 | 0 | 0 | 2 | 0 | 0 | 4 |
| （3）41～60\％減 | 2 | 2 | 2 | 4 | 2 | 2 | 2 | 1 | 1 | 18 |
| （4）21～40\％減 | 14 | 11 | 11 | 17 | 1 | 11 | 16 | 4 | 3 | 88 |
| （5） $0 \sim 20 \%$ 減 | 35 | 16 | 27 | 47 | 15 | 25 | 27 | 11 | 20 | 223 |
| （6）コロナ前同月と比べて変化していない | 12 | 3 | 19 | 12 | 4 | 21 | 19 | 7 | 8 | 105 |
| （7）コロナ前同月比増 | 7 | 3 | 11 | 11 | 7 | 10 | 3 | 4 | 4 | 60 |
| 合計 | 70 | 35 | 72 | 91 | 29 | 70 | 69 | 28 | 36 | 500 |




## 【業種別推移】

Q6 貴社では，令和6年2月の売上が，コロナ前の同月と比較してどう変化しましたか


## Q7 現在の経営課題についてお聞かせください（複数回答可）

1 全体として，「7）原料•資材高騰への対応」が $51.2 \%$ ，「（2）価格転嫁」が $37.0 \%$ ，「（11）人材確保」が $37.0 \%$ となっており，物価高騰等の影響を経営課題と している事業者が多い状況にあり，物価高騰や賃上げを背景とした適切な価格転嫁が課題となっている。
2 次いで「（6）原油高への対応」が $33.5 \%$ ，「（10賃金の引上げ」も $32.2 \%$ と高い割合となっており，人材確保や価格転嫁，賃上げへの対応が事業者にとつ て課題となっている状況にある。
3 なお，「（8）電気料金値上げへの対応」は，前回 $40.3 \%$ から 12.5 ポイント減少し，一部改善傾向にある。

| 項目 | 全体 | 飲食業 | 宿泊業 | サービス業 | 小売業 | 卸売業 | 製造業 | 建設業 | 運輸業 | その他 |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| （1）資金繰り | $\begin{array}{r} 150 \\ 29.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 32 \\ 45.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 15 \\ 41.7 \% \\ \hline \end{array}$ | $\begin{array}{r} 17 \\ 23.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 28 \\ 30.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 8 \\ 26.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 19 \\ 27.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 14 \\ 20.3 \% \end{array}$ | 9 $31.0 \%$ | 8 $18.2 \%$ |
| （2）価格転嫁 | $\begin{array}{r} 191 \\ 37.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 34 \\ 47.9 \% \\ \hline \end{array}$ | $\begin{array}{r} 14 \\ 38.9 \% \end{array}$ | 28 | 33 | 11 | 31 $44.3 \%$ | 19 $27.5 \%$ | 8 $27.6 \%$ | $\begin{array}{r} 13 \\ 29.5 \% \end{array}$ |
| （3）業態転換（営業形態の変更含む）• 新分野進出 | $\begin{array}{r} 42 \\ 8.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 9 \\ 12.7 \% \end{array}$ | 3 $8.3 \%$ | 6 $8.1 \%$ | 5 | $\begin{array}{r} 3 \\ 10.0 \% \end{array}$ | 5 $7.1 \%$ | 2 $2.9 \%$ | 4 $13.8 \%$ | 5 $11.4 \%$ |
| （4）生産性向上（施設整備含む） | $\begin{array}{r} 96 \\ 18.6 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 9 \\ 12.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 9 \\ 25.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 14 \\ 18.9 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 12 \\ 12.9 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 5 \\ 16.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} \hline 27 \\ 38.6 \% \end{array}$ | 11 $15.9 \%$ | $\begin{array}{r} 5 \\ 17.2 \% \end{array}$ | 4 $9.1 \%$ |
| （5）販路開拓 | $\begin{array}{r} 131 \\ 25.4 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 9 \\ 12.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 6 \\ 16.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 23 \\ 31.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 29 \\ 31.2 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 14 \\ 46.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 22 \\ 31.4 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 14 \\ 20.3 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 6 \\ 20.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 8 \\ 18.2 \% \end{array}$ |
| （6）原油高への対応 | $\begin{array}{r} 173 \\ 33.5 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 26 \\ 36.6 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 13 \\ 36.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 26 \\ 35.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 22 \\ 23.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 9 \\ 30.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 27 \\ 38.6 \% \end{array}$ | 21 $30.4 \%$ | $\begin{array}{r} 21 \\ 72.4 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 8 \\ 18.2 \% \end{array}$ |
| （7）原料•資材高騰への対応 | $\begin{array}{r} 264 \\ 51.2 \% \end{array}$ | 51 | 18 $50.0 \%$ | 24 $32.4 \%$ | 40 $43.0 \%$ | 12 $40.0 \%$ | 49 $70.0 \%$ | 44 | 11 $37.9 \%$ | $\begin{array}{r}15 \\ 34.1 \% \\ \hline\end{array}$ |
| （8）電気料金値上げへの対応 | $\begin{array}{r} 179 \\ 34.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 34 \\ 47.9 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 19 \\ 52.8 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 24 \\ 32.4 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 30 \\ 32.3 \% \end{array}$ | 7 $23.3 \%$ | $\begin{array}{r} 32 \\ 45.7 \% \end{array}$ | 12 $17.4 \%$ | 5 $17.2 \%$ | $\begin{array}{r}16 \\ 36.4 \% \\ \hline\end{array}$ |
| （9）事業再生（債務減免） | $\begin{array}{r} \hline 31 \\ 6.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} \hline 8 \\ 11.3 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} \hline 4 \\ 11.1 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} \hline 4 \\ 5.4 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} \hline 3 \\ 3.2 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 11 \\ 3.3 \% \end{array}$ | 4 $5.7 \%$ | 4 $5.8 \%$ | 3 $10.3 \%$ | $\begin{array}{r}0 \\ 0.0 \% \\ \hline\end{array}$ |
| （10）賃金の引上げ | $\begin{array}{r} 166 \\ 32.2 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 20 \\ 28.2 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 10 \\ 27.8 \% \end{array}$ | 31 | $\begin{array}{r} 22 \\ 23.7 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 4 \\ 13.3 \% \end{array}$ | 28 $40.0 \%$ | 23 | 14 $48.3 \%$ | $\begin{array}{r}14 \\ 31.8 \% \\ \hline\end{array}$ |
| （11）人材確保 | $\begin{array}{r} 191 \\ 37.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 20 \\ 28.2 \% \\ \hline \end{array}$ | $\begin{array}{r} 15 \\ 41.7 \% \\ \hline \end{array}$ | 28 $37.8 \%$ | $\begin{array}{r} 21 \\ 22.6 \% \end{array}$ | 9 $30.0 \%$ | 27 $38.6 \%$ | 36 | 19 | $\begin{array}{r}16 \\ 36.4 \% \\ \hline\end{array}$ |
| （12）その他 | $\begin{array}{r} \hline 10 \\ 1.9 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 1 \\ 1.4 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 1 \\ 2.8 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 0 \\ 0.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 4 \\ 4.3 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r} 0 \\ 0.0 \% \end{array}$ | 0 $0.0 \%$ | $\begin{array}{r}2 \\ 2.9 \% \\ \hline\end{array}$ | $\begin{array}{r} 0 \\ 0.0 \% \end{array}$ | $\begin{array}{r}2 \\ 4.5 \% \\ \hline\end{array}$ |
| 合計 | 1，624 | 253 | 127 | 225 | 249 | 83 | 271 | 202 | 105 | 109 |


※回答割合の分母は，回答事業者の合計（Q1の表）であるもの。

| （1）飲食業 | - 冬の時期に，電気・ガス・灯油の価格上昇が困りました。 <br> - ヨーロッパからのワイン・オリーブオイルの価格上昇が止まらない。オリーブオイルは2倍の価格になりました。 |
| :---: | :---: |
|  | －売上は，価格を上げざるを得ず上がるが，最低貨金もろもろの値上がりしたものを引けば利益は，コロナ前より最悪です。来年にはコロナ返済も始まります。お金に，暮らしに困らない人の考えるものは，利用する側の生活に寄り添っていない。少子化も，子供支援より，結婚に足踏みしてしまう若者の支援，不安にさせない政策が先と思う。 |
|  | －キャツシュレス対応への補助金。 |
|  | －新事業に関して…これから人口減が問題になり，結婚する人•子供を産む人が少なくなっている問題が商売その他全ての事に関係してく る。商工会•市役所を中心に関わって対応していくことが大切ではないかと思います。その一端に関わっていきたいと思います。たとえば＂街コン＂。 |
|  | －人手不足が最重要課題。賃金を上げても集まらず。切実です。お願い！助けて～！！ |
|  | －小規模事業者持続化補助金を使えるようにして欲しい。 |
| （2）宿泊業 | －集客に課題。 |
|  | －Q5．3について…3月より改修工事が入り，またお金を借りるので過剰となると思う。コロナで出来なかった建物の改修などにこれから取り組まなくてはならないので，借入金を順調に返せるかが不安である。 |
| （3）サービス業 | －人件費や材料が高騰しているのに，売上請求できる指数が 30 年前と同じとは，どう考えてもおかしい。損保会社への請求は，働いても働 いても赤字となる。組合でもようやく政府への陳情へと動いているが，どうなるか。 |
|  | －クリーニング業は原油価格に多分に影響を受ける業種なので原油価格は早く下がってほしい。 |
|  | －店舗の閉店と空き家が多くなり人通りがなくなった。 |
|  | －料金の値上げに踏み切れば，何とか乗り越えられそうなのかもしれません。料金を上げられる勇気がみなぎるよう努力してみます。 |


| （4）小売業 | －少数の人員で高付加価値を生んでいくような方向性を目指していくしか地方の小売業には道がないと思っています。 |
| :---: | :---: |
|  | －ガソリンスタンドでは，原油高で商品価格が上がり，売上高は高くなっているが販売量や利益は落ちている。しかし，支援策の殆どが売上減を要件としているため全く支援を受けられないので，何とかして欲しい。 |
|  | －後継する方への補助金制度があれば良いと思う。 |
|  | －当市では，PayPay還元を年2回位実施していただいておりますが，それを可能であれば2～3回程増やしていただければ幸いです。我々，飲食，小売，販売業の売上アップにも繋がりますし，地域経済がよりまわるようになると確信しております。 |
|  | －人口減少の問題。 |
|  | －資金繰りが一番大変です。客数•売上が昨年からとても減少しています。更に，暖冬の為，売上が大幅減少。このままでは持続するのが非常に難しい状況です。 |
|  | －新年になってから売上げが悪い。子供がまったく来店しない。3月，4月は弊社のかせぎ時で不安である。能登半島の皆様にはお見舞い申 し上げます。ガンバレ中小企業。 |
|  | －返済金がなければ競争力はあると考える。物価高と価格競争の中の返済は大変です。脱炭素問題もあり厳しい環境にあると考えていま す。 |
| （5）卸売業 | －2024年問題への対応に苦慮している。政府は荷主に対しての補助金を検討すべき。 |
|  | －止めようと思っても，新規で頼むと言われればなかなかやめられない。大変だ。 |
|  | －住宅省エネ2023キャンペーンによるリフォーム受注が多く売上が増加。2024年度も同様のキャンペーンがあり，売上高増に期待したい。 キャンペーン終了後の反動が懸念される。 |


| （6）製造業 | －前年同月に対し売上が減少しているため，売上原侕が下がっている。 |
| :---: | :---: |
|  |  |
|  | －原油高かいろいろな方面し影賠している。早く対策してほしい。 |
| （7）建設業 | －県内の若手人材の流出と少子化 特にも技術系高校卒業生の減少と大企業との貨金格差により，入社応募者が激減している状況。様々な人材碓保の努力も賃金格差と福利厚生面でなかなか碓保困難な状況。 |
|  | －アンクートをネット回答にして欲しい。 |
|  | －入材不足。外国人実習生の受入れ期間をもっと延ばしてほしい。 |
|  | －売上としては，全体では昨年度を上回るものの，暖冬の影響で除雪の売上げが半分以下となり除雪班の作業員の過利という状況が生まれ課題が |
| 8）運輸業 | －来年度は，生座性の向上と人林不足の解消の一手として，DX化の推進をし，1，500万程の設䚚投資を行う。 |
|  | －债務の適冴をとうこかしないと．．．と思っている。 |
|  |  |
| （9その他 |  |
|  | －商工会輁所が田結し国を動かしてもらいたい。 |

## 

```
いつも本調査に御協力いただきありがとうございます。国や県の支援策については, 県のホームページ
に掲載しておりますので, 御確認願います。
中小企業者 岩手県 支援策 検 索 < 【岩手県商工労働䚂光部経営支擐課】
```

○○滀工会議所（○○商工会）行
企業名： $\qquad$担当者名： $\qquad$
Q1 貴社の業種を教えてください
（1）飲食業
（2）宿泊業
（3）サービス業
（4）小売業
（5）卸売業
（6）製造業
（7）建設業
（8）傕輸業
（9）その他

Q2 エネルギー価格•物価高騰等による貴社の経営への影響はありますか
（1）選抧の上，○をつけてください）
（1）影響が䋛続している
（2）影響はあったが収束した
（3）今後，影響がでる可能性がある
（4）分からない
（5）影響はない

Q3 貴社では，令和 6 年 2 月の売上原価は，前年の同月と比較して増加していますか
（1 つ選択の上，○をつけてください）
（1） $0 \sim 20 \%$ 増（2） $21 \sim 40 \%$ 增（3） $41 \sim 60 \%$ 增（4） $61 \sim 80 \%$ 増
（6）前年同月比减
\％）
（7）前年同月と比べて変化していない
Q4 責社では，必要な価格転嫁をできていますか（1つ選択の上，○をつけてください） （1）転嫁できている （2）あまり転嫁できていない
（3）ほとん1゙転嫁で
Q 5 責社では，價務の過剩感を感じていますか（ 1 つ選択の上，○をつけてください）
（1）コロナ前（概ね令和 2 年 1 月以前）から過剩感がある
（2）コロナ後（概ね令和 2 年 2 月以降）に過剩となった
（3）コロナ前は過剰感があったが，コロナ後に解消した（4）コロナ前もコロナ後も過梪感はない
Q6 責社では，令和 6 年 2 月の売上が，コロナ前の同月と比較してどう変化しましたか
（1 つ選択の上，○をつけてください）

Q7 現在の経営課題についてお聞かせください（複数回答可）
（1）資金繰り
（2）価格転嫁
（3）業態転換（営業形態の変更含む）•新分野進出
（4）生産性向上（施設整備含を
（5）販路開拓
（6）原油高への対応
（7）原料•資材高勝一の対応
（8）電気料表値上げへの対応
（9）事業再生（侸務堿免）
（10）賃金の引上げ
（11）人材確保
（12）その他（
Q8 その他自由記載欄 こちらからこ質いただけます。

※ こ協力ありがとうございました。この調查に係る㯰人情報については，本調查以外の目的には使用いたしません。
※ QRコードは株式会社デンソーウエーフの登録商標です。

